2021年 1月12日 火曜日

豊原 法彦 経済学部長

わけです。 を修得されたことで学士になられた ます。言い方を変えると124単位 学から巣立つ、つまり「卒業」され 少しお話をさせて頂きます。 皆さんは所定の単位を修得され大 ご卒業おめでとうございます。 卒業生を覚えてのチャペルとして

う考え方があります。 りつけようとするのが合理的だとい しい人はなんとか安く買おうと努力 ものですが、その背後には、 上昇し、逆の場合には下がるという 給し、需要が供給を上回れば価格は ある量を求め、売り手はある量を供 に言えば、ある条件の下で買い手は たき込まれていると思います。 ので、需要と供給の考え方は頭にた し、売る方はなんとか高い値段で売 皆さんは経済学部で学ばれました 単純

> ます。 はそれがデメリットになること、 にメリットだったものが、実は今後 衡点が見つかったとしても、その時 まる訳ですが、たとえそこで一旦均 会変容などといった要因が考えられ まりであったり、コロナ禍による社 技術革新であったり、環境意識の高 いうのが十分考えられます。それは の満足がいくところで均衡価格が決

内燃機関ですので、電気自動車には てしまいます。つまり、現時点では その圧力に耐える鋳物は不要になっ 制御しながら爆発させて動力を得る ンジンは気化したガソリンをうまく ようになります。ご存じのようにエ はなくなり、 イヤは変わらないけれどもエンジン 何年後かに電気自動車になれば、 口 ナ禍で売れ出しましたけれども 例えば自動車産業で車が今回は 電池とモーターで動く

> 化、それに対する適応が必要になっ も、陳腐化を避けるための技術進 もあり得ます。そうならないために 技術がデメリットになってしまう事 日本にとってメリットとなっている てくるわけです。

量が需要されているのか、そこに思 スを身につける事が重要かと思いま 状況を作り出すことが重要だと思い Winの関係、 いをいたすことで、いわゆるWin-れば、なぜこの価格で、これだけの れているのか、また逆に供給者であ たち、なぜそれがその価格で供給さ す。需要者であれば供給者の立場に て相手の側に立った考え方、 そのためにも多様な視点で、そし 悪くともWin-Evenの スタン

マホなしでの生活は考えられませ ていませんでしたが、現時点ではス さらに、10年前にスマホは存在し

そして、完全競争市場では、双方

には、現時点で存在していない何 が、今後一層重要になってくると考 きないということになっているかも が、その時にはそれなしでは生活 えてください。 を常に感じながら学んでいくこと しれません。そのような歴史の流 ん。アナロジカルに考えると10年後

に入れて、 れること、祈念しております。 ン、Sustainability、 獲得しながらも、 の中で、新たな知識、社会の常識も ます。今後、社会生活を通した学び の下に船出をされていくことになり コロナと言われるような新しい環境 皆さんはアフターコロナ、ウイズ 満足のいく日々を過ごさ 自らの軸を明確に 持続可能性を頭